

## Ingénieur commercial H/F

Offre publiée 10/06/2022

### Les missions qui vous seront confiées :

Au sein du service commercial, les missions suivantes vous seront confiées :

<b>VENTE ET NEGOCIATION :</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Définir des objectifs commerciaux et élaborer la stratégie à adopter pour les atteindre</li><li>- Détecter et analyser de nouveaux besoins client (à partir d'études de marché ; suite à des rendez-vous...)</li><li>- Analyser un Appel d'Offres / cahier des charges et prendre la décision d'y répondre (selon ses points forts et faibles, l'état de la concurrence...)</li><li>- Animer et assurer la prospection commerciale</li><li>- Rédiger une proposition commerciale / une réponse à un appel d'offres dans le respect de la procédure de la consultation</li><li>- Développer et animer un réseau de contacts et de partenaires commerciaux</li><li>- Conduire la négociation commerciale et conclure la vente</li></ul>
<b>GESTION BUDGETAIRE, FINANCIERE ET ECONOMIQUE :</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Estimer les coûts (de développement, de lancement...) et évaluer le prix</li><li>- Réaliser des études de marché et des études de faisabilité technico-économique (capacité financière pour le lancement d'un nouveau produit, retour sur investissement d'une offre...)</li><li>- Assurer la coordination commerce/BE/affaires dans la formalisation des offres</li></ul>
<b>GESTION REGLEMENTAIRE ET CONTRACTUELLE :</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Connaître les réglementations en vigueur dans sa spécialité ou son secteur</li><li>- Assurer la gestion administrative et économique d'un contrat</li><li>- Gérer des litiges commerciaux</li><li>- Rédiger ou vérifier la conformité d'un contrat</li></ul>
<b>VEILLE, ANALYSE ET GESTION DOCUMENTAIRE :</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Connaître son marché, les différents acteurs et l'état de la concurrence</li></ul>

### Qui êtes-vous ?

- Issu de **formation technique** : ingénieur, technicien ou commercial du domaine de l'énergie (5 ans d'expérience)

- Vous avez de l'expérience dans l'un des domaines techniques suivants : ingénierie technique, réglementation et marché de l'énergie, réglementation et marché du carbone, CEE, CCC, filière et marché de la biomasse...
- Envie de participer à la transition énergétique
- Capable d'évoluer dans un environnement complexe avec des interlocuteurs variés et exigeants
- **Bon sens relationnel** avec une **capacité de conviction et d'influence développée**
- Vous avez un niveau d'**anglais** vous permettant d'échanger à l'oral et à l'écrit (livrables, e-mails...) dans un contexte professionnel en utilisant un vocabulaire technique, de comprendre la documentation technique
- Maîtrise des **logiciels de bureautique** (traitement de texte, tableur, présentation...)
- Maîtrise des **logiciels de gestion** (gestion de planning, gestion des stocks, estimations, CRM, ATS...)

### Les compétences et savoir-être requis :

Compétences transverses	Niveau
Orientation client	++++
Créativité, sens de l'innovation	++++
Leadership et esprit d'entreprise	++++
Gestion de la performance	++++
Travail et animation d'équipe	++++
Conviction et influence	++++

Compétences transverses	Niveau
Sens relationnel	++++
Rigueur et organisation	++++
Communication écrite et orale	++++
Adaptabilité et flexibilité	++++
Analyse et synthèse	++++
Gestion de projet	++++

### Ce que nous vous proposons :

- Un poste à Nantes
- En CDI
- Rejoindre une équipe dynamique dans une entreprise en pleine croissance

### Qui sommes-nous ?

Naoden, en pleine croissance, propose des solutions de production de gaz décarboné à partir de ressources locales non valorisables pour les industriels et acteurs publics. Le gaz de synthèse est produit grâce à des modules de gazéification que nous concevons, fabriquons et installons.

Notre objectif est de participer au monde de demain en permettant à nos industries de produire leur énergie tout en minimisant leur impact environnemental (émission de CO2 et déchets).

### Pour postuler :

Envoyez votre CV et lettre de motivation à [jeremy.rault@naoden.com](mailto:jeremy.rault@naoden.com)